

logo

28. Juli 2021

Responsible according to press law:

Christian Österle

QR code



Presstext/-bilder herunterladen

# Mehr hochwertige Automatisierungstechnik für Nordrhein-Westfalen

Vertriebspartner Voortmann erweitert das Official Partner Netzwerk des deutschen Marktführers Festo. Festo stärkt seine regionale Präsenz in Nordrhein-Westfalen mit einem neuen leistungsstarken Official Partner an seiner Seite. Die Voortmann GmbH & Co KG wird ab Juli 2021 das große Netz zertifizierter Vertriebspartner von Festo erweitern und den Maschinen- und Anlagenbau mit elektrischer und pneumatischer Automatisierungstechnik von Festo zuverlässig beliefern.

Unternehmen aus den Branchen Maschinen- und Anlagenbau, Chemie sowie Nahrungsmittel- und Verpackungsindustrie, Pharmatechnik, Medizintechnik und Logistik mit Sitz im größten deutschen Bundesland haben es damit noch leichter, hochwertige Automatisierungstechnik von Festo zu erhalten. Neben dem Direktvertrieb über Vertriebsingenieure und dem Onlineshop, bieten qualifizierte Vertriebspartner Automatisierungstechnik von Festo an. Der Vorteil: Kunden können sich so noch einfacher – je nach Anspruch an ihren individuellen Servicegrad – schnell und zuverlässig mit Produkten von Festo versorgen.

## Partnerschaften mit mehr Kundennutzen

Was für Konsumgütermärkte schon lange gilt, hat sich inzwischen auch bei Investitionsgütern durchgesetzt: das hybride Kaufverhalten. „Hybride“ Käufer erstehen Waren aus unterschiedlichen Quellen: zum Beispiel erklärungsbedürftige Produkte gerne direkt beim Hersteller, während Standardprodukte in schlanken Prozessen über technische Händler beschafft werden. „Diesen Trend hat Festo aufgegriffen und neben seinem Direktvertrieb mit hoch spezialisierten Vertriebsingenieuren und dem Online Shop, ein Vertriebspartnerprogramm aufgelegt welches wir „Festo Official Partner Excellence Programm“ nennen, erklärt Jörg Kipper, Geschäftsführer der Festo Vertrieb GmbH & Co. KG.

Die technischen Handelspartner sind offizielle Partner von Festo in Deutschland. Sie verfügen durchgängig über qualifiziertes Personal, eine eigene Lagerhaltung und können Kunden ganz unterschiedliche Service-Leistungen zur Verfügung stellen – beispielsweise als Service-Spezialist für Retrofit bis hin zur Energie-Effizienz-Beratung. Über die Kooperation mit Vertriebspartner vereinfacht sich vor allem für Kunden mit kleineren Bestellmengen der Zugang zu Festo. Ein lokales Händlernetz mit Kompetenz in Technik und Service wie beispielsweise auch mit einem Thekenverkauf ist für viele Kunden ein echter Mehrwert: „Die qualifizierten technischen Händler, zertifiziert als Festo Official Partner, sind stark in der individuellen Beratung und bieten ein breites Produktportfolio sowie flexible Dienstleistungen“, so Kipper.

## Engineering-Spezialist

Die Voortmann GmbH & Co KG ist Engineering-Spezialist für Systeme, Steuerungen und Baugruppen. In der Montage beraten die Experten des Unternehmens von Losgröße 1 bis zur Serie bei kurzen Durchlaufzeiten. Auch bei Fragen zu Sonderanfertigungen wie etwa ATEX, UL oder EAC sowie zu

sicherheitsgerichteten Steuerungen nach DIN EN ISO 13849 oder IEC 61508 / IEC61511 (SIL) können sich Kunden vor Ort an Voortmann wenden. Hinzu kommt der Service für Demontage, Retrofit und Installation. Das familiengeführte Unternehmen in Issum am Niederrhein hat über 140 Mitarbeiter und einen Umsatz von 21 Mio. Euro (Stand 2019). Das regionale Unternehmen betreut rund 1.500 Kunden und ist an sieben Tagen 24 Stunden für seine Kunden erreichbar – von der Planung, dem Engineering bis zur Instandhaltung und damit ein passender Partner im Netz zertifizierter Händler von Festo.

Pressebilder



Firma Festo und Voortmann GmbH & Co KG

Firma Festo und Voortmann GmbH & Co KG bei der Übergabe der Official Partner Urkunde



Festo Official Partner

Festo Official Partner



AutomationCenter 1

Das AutomationCenter- Stammsitz der Festo Vertriebs GmbH in Esslingen

Über Festo Deutschland

## Über Festo:

Festo ist gleichzeitig Global Player und unabhängiges Familienunternehmen mit Sitz in Esslingen am Neckar. In der industriellen Automatisierungstechnik und technischen Bildung setzt Festo seit seinen Anfängen Maßstäbe und leistet damit einen Beitrag zu einer nachhaltigen Entwicklung von Umwelt, Wirtschaft und Gesellschaft. Das Unternehmen liefert pneumatische und elektrische Automatisierungstechnik für 300.000 Kunden der Fabrik- und Prozessautomatisierung in über 35 Branchen. Wachsende Bedeutung erhält der Bereich LifeTech mit Medizintechnik- und Laborautomation. Produkte und Services sind in 176 Ländern der Erde erhältlich. Weltweit rund 20.800 Mitarbeiter in 61 Ländern mit über 250 Niederlassungen erwirtschafteten 2022 einen Umsatz von ca. 3,81 Mrd. €. Davon werden jährlich rund 7 % in Forschung und Entwicklung investiert. Im Lernunternehmen beträgt der Anteil der Aus- und Weiterbildungsmaßnahmen 1,5 % vom Umsatz. Festo Didactic SE ist führender Anbieter in technischer Aus- und Weiterbildung und bietet seinen Kunden weltweit umfassende digitale und physische Lernlösungen im industriellen Umfeld an.

Die Festo Vertrieb GmbH & Co. KG ist eine von 61 Vertriebsgesellschaften der Festo Gruppe. Als eigenständige Vertriebsgesellschaft hat die Festo Vertrieb GmbH & Co. KG die Verantwortung für die Marktbearbeitung in Deutschland und den alleinigen Verkaufsauftrag aller Festo Produkte mit dem Ziel einer maximalen Produktivität und Wettbewerbsfähigkeit der Kunden in der Fabrik- und Prozessautomatisierung. Mit über 800 Mitarbeitern an 11 Standorten sowie 33 Vertriebspartnern ist die 100%ige Tochtergesellschaft für Kunden flächendeckend in ganz Deutschland präsent.